



Vous êtes un professionnel
Des énergies renouvelables,

Comment développer votre volume d'affaires ?

En organisant une conférence avec le concours
D'un expert indépendant ?

L'objectif principal pour un professionnel des énergies renouvelables est de développer son affaire. Développer son chiffre d'affaires nécessite de mettre en œuvre une partie opérationnelle pour conquérir des prospects « chauds » correspondants au cœur de cible, intéressés par les énergies renouvelables et sensibles à la modification de leur système énergétique.

Naturellement de nombreux moyens existent (RDV centres d'appel, publicité, foires expo etc..) mais leur coût est très important. Les prospects sont de plus en plus sollicités, voir agressés par des méthodes discutables. Les professionnels en ENR sont de plus en plus nombreux et la concurrence fait rage d'où aujourd'hui un coût d'acquisition d'un client très élevé qui oscille entre 900 et 1500€ suivants les cas.

Malgré tout de plus en plus de gens sont intéressés par les énergies renouvelables et l'éco habitat, de plus en plus de gens souhaitent des informations sur les ENR mais ne font pas confiance aux sociétés commerciales.

C'est pourquoi j'ai développé le pack « conférence »

J'organise des conférences avec une communication importante. Cette conférence est animée par mes soins indépendamment de toute structure commerciale.

A la suite de cette conférence, les participants sont très souvent intéressés par ma démarche indépendante d'expertise. Cette expertise se concrétise par des préconisations et ces préconisations sont mises en œuvre par un professionnel des ENR qui est notre partenaire DONC VOUS pour cette conférence.



Que comprend le pack **conférence** ?

- 1) La préparation de la conférence
- 2) La réservation de la salle
- 3) L'annonce de la conférence auprès de 2000 propriétaires de Maisons individuelles de la commune et des communes environnantes (fichier propriétaire de maisons individuelles présents dans l'habitat depuis plus de 10 ans avec scoring prénom).
- 4) La fourniture de 50 affiches sur la conférence. L'affichage de la conférence sera effectué par la société partenaire (proximité du lieu de la conférence par rapport à l'expert).
- 5) La parution de l'information dans la presse locale
- 6) L'envoi d'un dossier simplifié avec l'invitation à chaque participant.
- 7) L'intervention du conférencier (3 heures)
- 8) L'offre du bilan thermique simplifié de l'habitat de chaque participant et son commentaire.
- 9) Le courrier de remerciement recommandant le partenaire pour les participants n'ayant pas donné suite.

Coût du package complet : 1750 €
En exonération de TVA



Les Options Suivi conférence

OPTION 1 La fourniture de la base de données complète (nom, prénom, adresse et téléphone) et exclusive des 2000 propriétaires de maisons individuelles, récence dans l'habitat + de 10 ans.

Coût 550€

OPTION 2 Le diagnostic complet de l'habitat du participant à la conférence réalisé par l'expert : 350€ payé par le participant à l'expert, déductible de la fourniture et de l'installation d'une solution par le partenaire. (Remise du diagnostic au partenaire avec conseils pour vente).

OPTION 3 La préconisation d'une solution énergétique avec devis et vente de la prestation : 20% sur le CAHT réalisé.



OPTION 4 « Prise de RDV téléphonique expert » avec les propriétaires de la base de données pour réalisation d'un bilan énergétique de leur habitat. Coût du RDV : 190€

Comprend : le deuxième appel téléphonique après conférence, la prise de RDV avec expert + L'entretien téléphonique avec l'expert pour validation du ou des besoins.

OPTION 5 Pack « prêt à signer » : 290€

Comprend le deuxième appel téléphonique après conférence, la prise de RDV téléphonique avec l'expert, le bilan thermique avec l'ingénieur en ENR et l'entretien téléphonique avec l'expert. Transmission du dossier d'expert avec les recommandations.