



Le Pack Prêt à signer

Le pack « prêt à signer » d'assistance marketing permet à un acteur professionnel des énergies renouvelables d'entrer chez un prospect, dans sa zone de chalandise avec une certitude de traiter à court ou à moyen terme.

Le constat : Aujourd'hui un prospect, (particulier) inscrit sur l'annuaire reçoit en moyenne entre 4 à 7 appels téléphoniques par jour en provenance de centres d'appel français et offshore. 40% environ de ces appels concernent les énergies renouvelables avec le même discours.

En moyenne il y a 3 à 4 ans, un bon Téléacteur prenait entre 3 à 4 RDV par jour. Aujourd'hui quand il prend 1 très bon RDV, c'est pas mal.

En parallèle, Il y a de plus en plus de concurrence entre les acteurs professionnels des énergies renouvelables avec comme corollaire une demande de plus en plus importante de RDV d'où une augmentation très importante des appels et une baisse de la qualité des RDV.

Vous le savez, il faut aujourd'hui en moyenne 6 à 9 visites pour concrétiser une vente. Le prospect a donc le choix, il est informé voir sur informé.

En moyenne, nous estimons que le coût d'acquisition d'un client se situe entre 800 et 1500€. (R1 + R2 avec déplacements, coût des devis et de la force de vente, etc...)

C'est pour augmenter la qualité et le professionnalisme de l'acteur ENR c'est-à-dire VOUS que nous avons mis au point le pack « prêt à signer ».

Claude LARRIEU
Manager

Claude LARRIEU
Assistance Marketing
Immeuble Ghariani, Rue Ottman Tlili
2045 - LAOUINA - TUNIS
Tel France : +33.650 427 739- Tel Tunisie : +216 99 36 90 88
www.assistance-marketing.com
direct@assistance-marketing.com



Le pack « prêt à signer » est un dossier complet prospect que nous transmettons à notre partenaire professionnel, acteur des énergies renouvelables.

Que comprend le pack « prêt à signer » ?

- 1) la mise en place du fichier qualifié (base de données de propriétaires de maisons individuelles avec scoring prénom, + de 40 ans et une recense dans l'habitat de plus de 10 ans.
- 2) L'identification du prospect
- 3) Sa correspondance aux critères ENR en rapport avec la demande précise du professionnel partenaire.
- 4) Le premier appel téléphonique de vérification avec l'objectif « de vendre » un entretien téléphonique avec un expert pour répondre aux questions que le prospect se pose sur les énergies renouvelables.
- 5) L'entretien téléphonique avec un ingénieur en énergies renouvelables qui va dresser par téléphone un bilan énergétique de son habitat.
- 6) l'entretien téléphonique avec « l'expert » qui est un vendeur maîtrisant les énergies renouvelables et dont la mission sera d'orienter le prospect en fonction des produits et concepts travaillés par le partenaire (en respectant un code éthique et professionnel).

Le dossier complet sera ensuite transmis au partenaire pour visite client, validation du bilan thermique et vente conformément si possible aux préconisations de l'expert.

Coût du pack « prêt à signer » : 290€

Claude LARRIEU
Assistance Marketing
Immeuble Ghariani, Rue Ottman Tlili
2045 - LAOUINA - TUNIS
Tel France : +33.650 427 739- Tel Tunisie : +216 99 36 90 88
www.assistance-marketing.com
direct@assistance-marketing.com